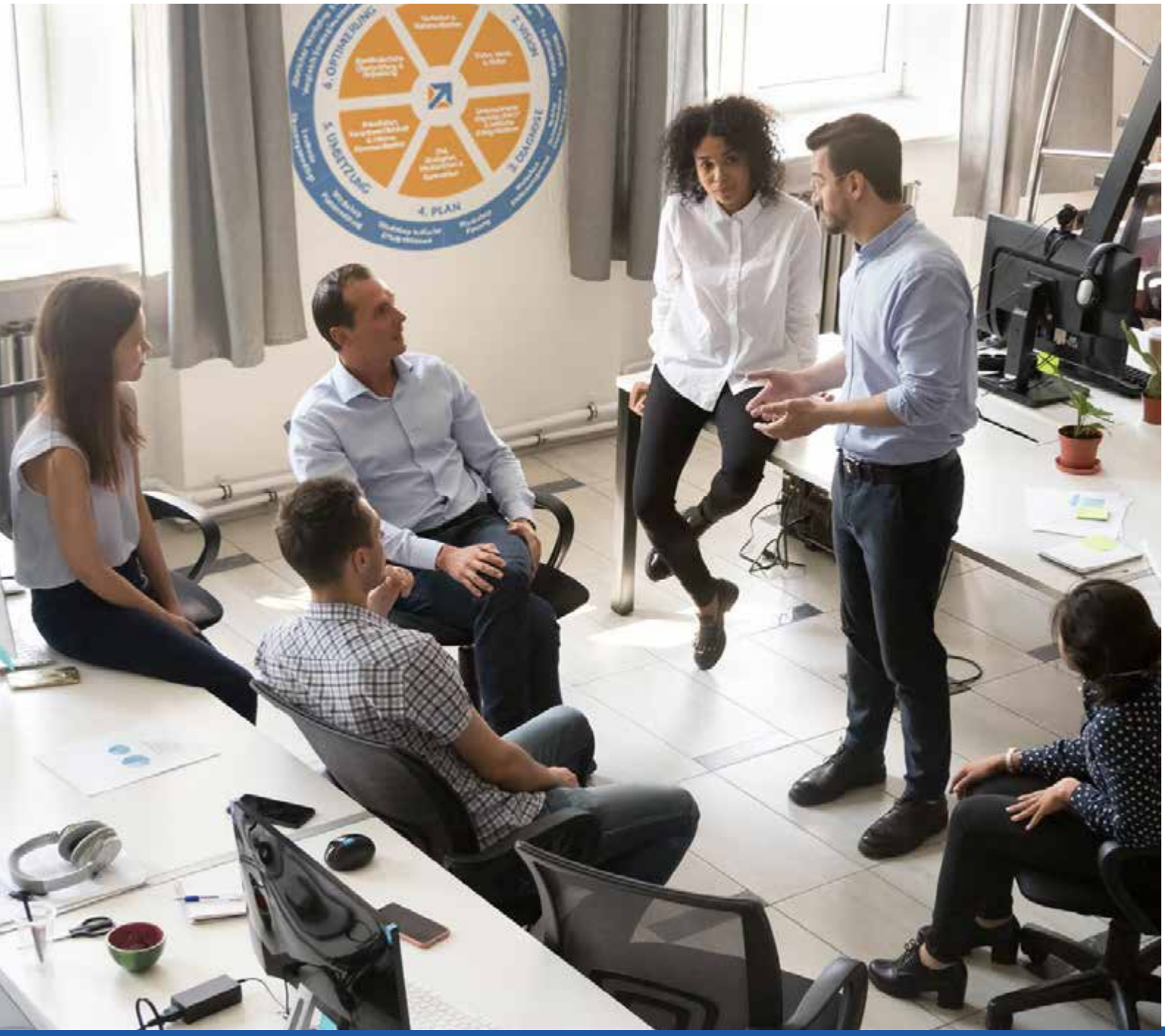
STRATPRO



TAB
THE ALTERNATIVE BOARD

- Erarbeiten Sie eine Vision für Ihr Unternehmen
- Sichern Sie sich umfassende Unterstützung für Prozess und Umsetzung
- Entwickeln Sie ein effizientes System, um IHR Business noch erfolgreicher zu machen

Warum StratPro?

Im Rahmen des StratPro-Prozesses, einer Serie von Themen-Workshops, definieren wir Prioritäten, um die Leistung Ihres Unternehmens zu verbessern.

Wir entwickeln Ihre Vision und stellen sicher, dass alle Beteiligten an einem Strang ziehen.

Nicht alle Unternehmen haben eine definierte Vision oder unterlegen sie mit konkreten Zielsetzungen. Oft gibt es auch im Führungsteam unterschiedliche Vorstellungen darüber, wie die Unternehmensvision erreicht werden kann.

Wenn es gelingt alle wichtigen Verantwortungsträger ins gemeinsame Boot zu holen und koordiniert zu arbeiten, ist ein rasches Vorankommen garantiert und Sie erreichen Ihre Ziele schneller!

Unsere Zielgruppe?

Viele Unternehmen kämpfen mit den Herausforderungen des Tagesgeschäfts und vernachlässigen dabei die Planung für die Zukunft. Wir arbeiten oft mit Organisationen zusammen, die einige Teile des Planungsprozesses gut im Griff haben, in anderen Bereichen aber kaum Fortschritte erzielen.

Der StratPro-Prozess setzt an der strategischen Ebene an, hilft Ihnen bei der Definition Ihrer persönlichen Vision und gibt Ihnen die für die Umsetzung notwendigen Instrumente in die Hand. Ziel des Prozesses ist es, dass Ihre gesamte Organisation effizient auf die Realisierung dieser Vision hinarbeitet.

Wie gehen wir vor?

Viele kleinere und mittlere Unternehmen verfügen nicht über durchgehend effiziente Strukturen und Prozesse.

Mit unseren Workshops unterstützen wir Eigentümer, Unternehmer und Geschäftsführer dabei, ein produktives und maßgeschneidertes „Betriebssystem“ für das Unternehmen zu entwickeln. Damit stellen wir einen optimierten Unternehmenserfolg und eine bessere finanzielle Performance sicher.

StratPro-Prozessdarstellung

Das StratPro- „Prozessrad“ bietet einen Überblick über die fünf fundamentalen Prozessschritte und die zugeordneten Workshops. Alle Prozessschritte erfordern die aktive Teilnahme (aller wesentlich Beteiligten) am Prozess, seinen Zielen und den zugeordneten Maßnahmen.

Überblick StratPro Workshopreihe

Kick-Off Workshop

2-3 STUNDEN

- Gegenseitiges Kennenlernen
- Prozess und Methoden
- Klärung weitere Vorgehensweise

Workshop Teamkommunkation

2 WOCHEN SPÄTER – 4 STUNDEN

- Gemeinsame Ziele und eine gemeinsame Sichtweise bezüglich des Prozesses etablieren
- DISG Analyse durchführen und Kommunikationsregeln für das Strategieteam erarbeiten

Workshop Vision & Kultur

2-4 WOCHEN SPÄTER – 4-6 STUNDEN

- Vision erarbeiten
- Werte und Kultur der Organisation definieren
- Verantwortlichkeiten festlegen

Workshop Positionierung

2-4 WOCHEN SPÄTER – 3-4 STUNDEN

- Abgrenzung zum Mitbewerb formulieren
- Positionierungsstatement erarbeiten

Workshop Unternehmensdiagnose & kritische Erfolgsfaktoren

2-4 WOCHEN STÄTER – 4-5 STUNDEN

- Ergebnisse der TAB® Unternehmensdiagnose analysieren
- SWOT – Analyse durchführen
- Kritische Erfolgsfaktoren definieren

Workshop Risikomanagement

2-4 WOCHEN SPÄTER – 3 STUNDEN

- Risiken, Probleme und Chancen identifizieren und bewerten
- Strategien festlegen
- Maßnahmen und Verantwortlichkeiten definieren

Workshop Planung

2-4 WOCHEN SPÄTER – 4-5 STUNDEN

- Strategische Planung erarbeiten
- Ziele und Strategien definieren
- Maßnahmenpläne zur Realisierung der kritischen Erfolgsfaktoren skizzieren

Workshop Kennzahlen

2-4 WOCHEN SPÄTER – 3-4 STUNDEN

- Wichtige Kennzahlen zur Steuerung und Erfolgsmessung auf verschiedenen Ebenen erarbeiten und definieren
- Kennzahlen für Ziele und Maßnahmenpläne festlegen

Workshop Planumsetzung

2-4 WOCHEN SPÄTER – 4 STUNDEN

- Gesamtplanung fertigstellen
- Prioritäten, Fristen und Verantwortlichkeiten festlegen
- Detailplanung durchführen

Laufende Steuerungsmeetings

ALLE 2-4 WOCHEN – 2 STUNDEN

- Umsetzungsfortschritt betrachten und evaluieren

Workshop Jährlicher Soll-Ist-Vergleich Strategieumsetzung

EINMAL JÄHRLICH. 1-2 TAGE

- Umsetzungsfortschritt monitoren und bewerten
- Änderungen im Unternehmensumfeld analysieren und bewerten
- Maßnahmen definieren und dokumentieren

Warum TAB?

Seit über 30 Jahren und in mehr als 20 Ländern helfen Unternehmer Unternehmern bei TAB dabei das eigene Business noch erfolgreicher zu machen. Bei unseren monatlichen Treffen erarbeiten wir Lösungen für die Herausforderungen des Unternehmeralltags und schaffen Raum für neue Ideen. Vertrauen und Vertraulichkeit stehen bei unseren Board Meetings im Vordergrund. Durch Branchenexklusivität schaffen wir Diversität in unseren Runden, sodass wir bei der Lösungsfindung jederzeit auf eine Vielzahl unterschiedlicher Erfahrungen und Kompetenzen zurückgreifen können.

Wir glauben an gute Pläne: Unsere Mitglieder bei der strategischen Unternehmensplanung zu unterstützen war von Beginn an ein Hauptfokus bei TAB. Mit monatlichen Boardmeetings und Coaching Sessions unterstützen wir unsere Mitglieder dabei weniger im und mehr am Unternehmen zu arbeiten. Mit Business Builder´s Blueprint haben wir außerdem ein „State of the Art“ Online-Tool zur Hand, das den Planungsprozess und die Ergebnisdokumentation optimal unterstützt und für die Bedürfnisse von KMU maßgeschneidert wurde.

Erfolg durch Planung!

TAB wirkt!

Sie wollen sich und Ihr Unternehmen weiterentwickeln? Dann sind Sie bei TAB richtig, denn bei uns steht der Mensch im Vordergrund! Unser Produkt ist der zufriedene und erfolgreiche Unternehmer. Mehr als 25.000 Mitglieder haben bisher weltweit das TAB System kennen und schätzen gelernt. In die Praxis übersetzt bedeutet eine Mitgliedschaft bei TAB: Mehr Umsatz, mehr Wachstum, vor allem aber - ruhigere Nächte durch bessere strategische und operative Planung. Interessiert? Dann besuchen Sie einfach unsere Website oder kontaktieren Sie einen unserer Partner. www.thealternativeboard.biz

STRATPRO

TAB
THE ALTERNATIVE BOARD

The Alternative Board® Deutschland, Österreich und Schweiz
www.alternativeboard.biz